

■ KWS og BASF er i disse dage i gang med deres årlige fyraftensmøder, hvor de over fire dage afholder to-timers møder rundt på Sjælland og Lolland/Falster og giver en aktuel opdatering på sorter, svampebekæmpelse og dyrkerforhold. Fotos: Jørgen P. Jensen



Rigtigt valg af roesort kan lægge 3.440 kr./ha på DB i sukkerroerne

Firmaerne KWS og BASF holder deres årlige vejantsmøder for sukkerroedyrkere på Sjælland og Lolland/Falster med både fagligt og kulinarisk input. Valg af roesort og svampebekæmpelse er i fokus på møderne og begge har stor betydning for et godt DB i sukkerroerne.

Jørgen P. Jensen
jjp@effektivtlandbrug.dk

■ En forskel på 3.440 kr. pr. hektar.

Så meget økonomi har der sidste år været i, om man valgte den bedste sukkerroesort eller uheldigvis valgte den dårligste roesort at dyrke.

- Det har forsøgene hos Nordic Beet Research på Lolland vist, fortæller agronom Anders Christensen, BASF, ude i en roemark for 34 fremmødte sukkerroedyrkere på det første såkaldte fyraftensmøde ud af i alt fire vejantsmøder for sukkerroedyrkere.

- Bedste sort var Selma KWS,

hvor man kunne hente 2.219 kr. mere end gennemsnittet for alle sorter, og dårligste sort var sidste år Twix, hvor man mistede 1.221 kr. i forhold til gennemsnittet.

Rentable svampesprøjtninger

Anders Christensen påpegede også det store nettomerudbytte ved svampesprøjtning i sukkerroer.

- 2.900 kr. pr. hektar har man de sidste ni år kunnet hente ved svampebekæmpelsen i roerne viser Landsforsøgene. Der har i gennemsnit været godt 21 procent merudbytte i sukker ved svampebekæmpelse.

Netop i år ser sukkerroerne dog generelt ud til at have færre



■ Agronom Anders Christensen, BASF, gennemgår blandt andet nettomerudbyttet ved svampebekæmpelse i roerne, der over en årrække ligger på knap 3.000 kr./ha.

Sortsvalg og Svampesprøjtning

Gennemsnitligt økonomisk udbytte af dyrkede sorter: 26.133 kr/ha

■ Bedste dyrkede sort (Selma KWS): +2.219 kr/ha
 ■ Dårligste dyrkede sort (Twix): -1.221 kr/ha } Forskel: 3.440 kr/ha

PeakPerformance

Merudbytte for svampebekæmpelse i landsforsøgene

- Nettomerudbytte på i gns. 2.900 kr pr. ha de sidste 9 år (prisaftale 2024: 225,81 kr pr. ton rene roer)
- Strategi i Landsforsøgene 2022 (0,3 l Comet Pro, 0,5 l Propulse + 0,3 l Amistar Gold, 0,3 l Comet Pro + 0,5 l Propulse) og 2023 (2 x 0,3 Comet Pro + 0,55 Propulse)
- ▶ Gennemsnitligt merudbytte for dyrkede sorter: 3,1 ton sukker pr. ha (+21,1%)
- ▶ Laveste merudbytte for dyrkede sorter i Fabienna KWS, Miracula KWS, Nasser og Evalotta KWS: 1,7 ton sukker pr. ha (+11,6%)
- ▶ Højeste merudbytte for dyrkede sorter i Tattoo, Langeland, Aragon og Trix: 4,4 tons sukker pr. ha (+29,9%)



synlige svampeangreb end tidligere år.

- Vi ser flotte roemarker med store, sunde blade i øjeblikket. Alligevel vil man kunne forvente, at en svampebekæmpelse vil kunne betale sig, lød Anders Christensens vurdering, der anbefalede at bruge 0,31 i/ha Comet Pro til de to første svampebehandlinger i roerne og 0,5 l/ha Amistar Gold ved en eventuel tredje behandling.

Roefrø klar til bestilling

Fyraftenmødet blev afholdt i en sukkerroemark tilhørende Gyldeholm gods ved Slagelse på Vestsjælland og var det første af i alt fire vejkanstmøder, som forædlingsfirmaet KWS Scandinavia A/S og BASF traditionen tro holder i august.

De korte to-timers møder er populære, da der efter tre korte, aktuelle indlæg bydes på velduftende grill-steaks med smagning af bulgarsk rødvind – indtaget ved høje borde i kanten af roemarkerne i flot aftensol.

Mødet blev derfor indledt af Annemette Hansen Tilsted fra KWS, der gennemgik den lange række af roesorter, som KWS har på markedet i større eller mindre mængder.

- Sidste år var vores mest solgte sorter Fabienna KWS og Selma KWS, hvor vi måtte melde udsolgt på den første, så mange gik forgæves.

- Allerede nu kan man bestille roefrø af både velafprøvede,

kendte sorter og af nye testsorter ved at kontakte KWS direkte. I år er det nemlig første år, hvor Agricenter på Nordic Sugar ikke mere sælger roefrø, fortæller hun.

Solidarisk levering

Afslutningsvis gav Troels Frandsen, formand for Danske Sukkerroedyrkere, en aktuel orientering om samarbejdet mellem dyrkerforeningen og sukkerfabrikken.

Udover at anerkende den gode indsats fra firmaerne for at frembringe nye højtydende roesorter og tilsvarende god kemi appellerede han til solidaritet mellem dyrkerne både for at få en fair leveringsplan af roerne for alle og i forbindelse med en kommende tilpasning og reduktion af det samlede dyrkningsareal til det aktuelle marked for sukker.

- Vi indgik en ny 2025-aftale med Nordic Sugar i juni, og i forhandlingerne hertil prøver vi at holde sukkerroer konkurrencedygtige økonomisk i forhold til andre afgrøder som raps, hvede og græsfrø.

- I aftalen er det ikke kun roepriisen, der er vigtig, men også den lange række af praktiske aftaler, som vi kæmper for at gøre så simple og retfærdige, som vi kan.

Målet er, at alle skal levere jævnt igennem hele roekampagnen, der starter den 17. september i Nakskov og 24. september i Nykøbing.



■ - Sidste år var vores mest solgte sorter Fabienna KWS og Selma KWS, hvor vi måtte melde udsolgt på den første, så mange gik forgæves, fortæller Annemette Hansen Tilsted fra KWS.



■ Efter en times faglige indlæg trakteres deltagerne med velduftende grill-steaks og godt tilbehør.



■ - Vi indgik en ny 2025-aftale med Nordic Sugar i juni, og i forhandlingerne hertil prøver vi at holde sukkerroer konkurrencedygtige økonomisk i forhold til andre afgrøder som raps, hvede og græsfrø, fortæller Troels Frandsen, formand for Danske Sukkerroedyrkere.